

SENIOR ACCOUNTMANAGER

- Seat Ibiza FR zónder bestickering met tankpas of een OV Business card
- Salaris van € 58.550,- tot € 75.500,- OTE, afhankelijk van ervaring
- Een unieke cultuur, gebaseerd op onze kernwaarden: energiek, grensverleggend en verbindend



Ben jij een ervaren commerciële netwerker die met veel enthousiasme (nieuwe) contacten legt? Zet jij de relatie boven de transactie? En vind jij het leuk om zowel operationeel als strategisch bezig te zijn? Mooi! Wij zoeken een ervaren Senior Accountmanager voor de regio Amsterdam die ons team wil versterken.



De functie in het kort

Als Senior Accountmanager bij Neomax | Olgreen bouw en onderhoud je elke dag de relatie tussen de opdrachtgever en Neomax | Olgreen. Je haalt energie uit het binden en boeien van opdrachtgevers uit verschillende branches en focust je op de langdurige relatie. Daarnaast maak je de juiste match tussen onze IT professionals en opdrachtgever, aangezien jij het beste op de hoogte bent van de opdrachtgever en alles wat zich daar afspeelt.

- Opbouwen van klantrelaties en het creëren van je eigen portfolio;
- Met onze eigenwijze Salesstrategie maak jij de juiste match tussen opdrachtgever en IT professional;

- IT-professionals die op gesprek gaan bij opdrachtgevers: jij bereidt ze graag en goed voor;
- Je kijkt samen met de opdrachtgever vooruit naar de behoefte van de IT afdeling voor komende maanden / jaren;
- Analyseren van de markt, verzamelen van (strategische) informatie en hierop anticiperen;
- Met onze eigenwijze Salesstrategie maak jij de juiste match tussen opdrachtgever en IT professional;
- Samenwerken gaat bij jou van nature, zowel met je mede accountmanagers als de IT-recruiters en field coaches.

Wees welkom bij Neomax | Olgreen!

Neomax | Olgreen is een IT-detacheerder en biedt bedrijven een professionele invulling van IT-projecten op het gebied van support en beheer. Voor junior t/m senior professionals bieden wij volop (ontwikkel)mogelijkheden bij toffe opdrachtgevers binnen de overheid, retail, zorg en nog veel meer!

Wij zijn

- **Energiek:** Wij krijgen energie van uitdagingen en zijn doelgericht en probleemoplossend. We willen graag winnen, maar wel als team;
- **Grensverleggend:** Wij creëren graag nieuwe kansen. Denken buiten de kaders om. Dat betekent dat we met oplossingen komen die je misschien niet zou verwachten bij een detacheerder. We geven iedereen de ruimte om op eigen initiatief met nieuwe ideeën te komen. Stimuleren het denken in mogelijkheden en houden elkaar scherp;
- **Verbindend:** Verbinden gaat bij ons verder dan alleen het matchen op papier. Wij zien de mensen achter de cv's en onze opdrachtgevers. We achterhalen de werkelijke behoeften en zorgen dat er niet alleen naar vaardigheden wordt gekeken. Met onze field coaches blijven we betrokken en helpen we bij het succesvol uitvoeren van de opdracht.



Onze bedrijfscultuur is uniek. Eén team, één taak, met een mensgerichte benadering. We vieren onze successen: Jaarlijkse kick-offs, incentives of gezellige vrijmibo's, niks is te gek! En we dagen onszelf uit op sportief vlak. Durf jij een potje tafeltennis met ons te doen? Of een lesje bootcamp na een werkdag?

Wat wij jou bieden?

- Een goed salaris van € 58.550,- OTE in het 1e jaar, dat naar € 75.500,- OTE groeit in jaar 2;
- Een leaseauto (Seat Ibiza FR) met tankpas (zónder bestickering).
- Vanzelfsprekend een laptop en telefoon van de zaak;
- 25 vakantiedagen en 8% vakantiegeld;
- Premievrije pensioenregeling;
- Leuke jaarlijkse teamuitjes, zoals een teamtrip naar Ibiza;
- Kwartaaltrips: bijvoorbeeld een nachtje weg met het team in Nederland;
- Ruimte voor persoonlijke begeleiding, ontwikkeling en opleidingen;
- Je wordt onderdeel van een hechte organisatie met een unieke cultuur;
- En nog heel veel meer!

Daarom past deze baan bij jou

- Je beschikt over hbo werk- en denkniveau;
- Je bent 32 tot 40 uur beschikbaar;
- Je beschikt bij voorkeur over 3 tot 5 jaar sales ervaring;
- Je vindt het leuk om veel onderweg te zijn;
- Ervaring met IT en/of arbeidsbemiddeling is een sterke pré.

Nieuwsgierig geworden? Waar wacht je nog op? Stuur nu je CV/sollicitatie naar marcel.christoffel@neomaxolgreen.nl (Corporate Recruiter) en dan neem ik zo snel mogelijk contact met je op!

neomax
OLGREEN