



olifant

consultancy

www.olifantconsultancy.nl

info@olifantconsultancy.nl

SALES CONSULTANT (in Gouda)

Jouw Sales carrière op de groei! Want werken als **Junior Sales Consultant** is een vak apart. Het gaat niet alleen om een mooi salaris, of het onderhouden van warm contact met jouw relaties. Jij weet als geen ander hoe fantastisch het voelt om samen met je team de juiste IT'er te koppelen aan de mooiste organisaties. Je komt als Junior Sales Consultant binnen bij Opdrachtgever, waar we dit werk al ruim twintig jaar doen, en dat is zeker niet onopgemerkt gebleven. Niet voor niets zijn we al zeven keer uitgeroepen tot ICT-detacheerder van het jaar.

Wat heb je?

- HBO werk- en denkniveau
- Minimaal 1 jaar ervaring
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal
- Energie en enthousiasme
- Commerciële skills
- Teamspirit

Wat krijg je?

- Geld, €2500 - €3000 vast o.b.v. 40 uur. Hier bovenop nog een bonusstructuur zonder limiet!
- Leaseauto
- 23 tot 27 vrije dagen
- Incentives (van circuit rijden tot city trips)
- Trainingsprogramma en persoonlijke coaching
- Een baan op de groei met een duidelijk uitgestippeld doorgroeipad!

Wat ga je echt doen?

Als **Junior Sales Consultant** ben je verantwoordelijk voor een regio waarin je bedrijven helpt met het invullen van (moeilijke) ICT vacatures. Jij gaat in deze rol nieuwe klanten binden aan Opdrachtgever, en daarna ga je deze relaties onderhouden. Bij een goede relatie ga je natuurlijk geregeld langs in je auto van de zaak. In je team werk je nauw samen met recruiters, die als geen ander de wensen van de klant weten te vertalen in een professional. Als die ene klant voor die ene vacature een IT professional zoekt; dan ga jij die klant helpen!



olifant

consultancy

www.olifantconsultancy.nl

info@olifantconsultancy.nl

Wakkert dit de ondernemer in jou aan? Dan zijn wij op zoek naar jou! Als Junior Sales Consultant ben je zelf volledig commercieel verantwoordelijk voor dit traject. De wensen van het bedrijf en de professional verlies jij nooit uit het oog!

Jouw loopbaan op de groei

Vanaf het begin ligt er een mooi doorgroeipad klaar waarin je precies kan zien hoe groot je al bent hoe groot je nog kan worden. Je volgt vanaf de start en afhankelijk van jouw ervaringsniveau een training- en coachingsprogramma die je gelijk in de praktijk kunt brengen. Vanaf dag 1 dag ga je namelijk al aan de slag met het opbouwen van jouw klantenbestand. Senior Sales Consultants zullen jou door middel van gesprekstechnieken elke dag een stapje verder helpen.

In ongeveer één jaar groei je door tot *Sales Consultant*, waarmee je toegang krijgt tot een persoonlijk opleidingsbudget en een Audi A3. In deze periode kun je je verder ontwikkelen tot Senior Sales Consultant of Sales Manager, waarin the sky the limit is!

Een werkdag van een super Sales Consultant

De ochtend van een Junior Sales Consultant begint met het opstarten met je team om samen te kijken waar de kansen van die dag liggen. Gaan de recruiters vandaag een kandidaat aanbieden bij een klant? Welke bedrijven staan er vandaag op de planning om contact mee op te nemen?

Daarna ga je op zoek naar vacatures die openstaan bij andere bedrijven om vervolgens deze bedrijven te benaderen. Welke bedrijven kun jij met jouw sales skills en persoonlijke aanpak verder helpen, en hoe? Je bent continue bezig met het opbouwen en uitbouwen van een relatie, zowel telefonisch als op afspraak. Whatever it takes!

Na een gezellige lunch van de zelfverkleerde chefkok in je team, heb jij 's middags nog een toffe training van één van onze Sales Managers die jullie leert iedereen te overtuigen. Na de training hoor je de gong op de verdieping van jouw team klinken. Jouw collega heeft zojuist een vette deal gedaan en neemt de felicitaties van de rest van de afdeling in ontvangst. Ben jij de volgende?

Locatie: GOUDA / Opdracht: vaste dienst

Een intakegesprek wordt standaard ingepland alvorens het cv eventueel bij de opdrachtgever wordt voorgesteld, bovendien zal er minimaal één referentie van je gevraagd worden. Wil je meer informatie? Neem dan snel contact op met Marcel Christoffel via mail:

marcel@olifantconsultancy of bel: 06-50237960