



olifant
consultancy

www.olifantconsultancy.nl

info@olifantconsultancy.nl

Account Manager Cloud detachering

Ambitieuze opdrachtgever is een ICT organisatie met specialisten op gebied van Networking en Cloud. Voor de komende jaren willen ze flink doorgroeien en daar kun jij deel van uit maken!

De opdrachtgever werkt voor organisaties in de Top 100 van het Nederlands bedrijfsleven en de overheid.

Voor het Sales team zoekt opdrachtgever een energieke, professionele accountmanager met een goed en *up-to-date-netwerk!* Je bent creatief, zoekt oplossingen en hebt een grote dosis daadkracht: je krijgt zaken voor elkaar en boekt resultaat.

Wat vraagt de opdrachtgever van jou?

- HBO / WO niveau
- 5 jaar + ervaring
- Up to date Netwerk met Enterprise klanten op decision-making niveau
- Bewezen track record in sales en account management binnen Cloud consultancy
- Business development skills: propositie bouwen, klanten vinden, specialisten vinden
- Ondernemend
- Hands on mentaliteit
- Uitstekende communicatie skills
- Doorzettingsvermogen en daadkracht
- Resultaatgericht
- No nonsense

Opdrachtgever biedt jou een zeer uitdagende job bij een groeiend ICT bedrijf. Je krijgt veel vrijheid en ruimte in het opbouwen en verder laten groeien van de organisatie.

Natuurlijk hoort hierbij een goed salaris, resultaat afhankelijke bonusregeling, auto en overige secundaire voorwaarden.

Locatie: omgeving Utrecht / Opdracht: vaste dienst

Een (video) intakegesprek wordt standaard ingepland alvorens het cv eventueel bij de opdrachtgever wordt voorgesteld, bovendien zal er minimaal één referentie van je gevraagd worden. Wil je meer informatie? Neem dan gerust contact op met Marcel Christoffel via mail: marcel@olifantconsultancy.nl of bel: 06-50237960