



**olifant**  
consultancy

[www.olifantconsultancy.nl](http://www.olifantconsultancy.nl)

[info@olifantconsultancy.nl](mailto:info@olifantconsultancy.nl)

## ACCOUNTMANAGER DETACHERING AMSTERDAM

HBO  
2-5 JAAR 32 - 40 UUR

Hoe maak jij de klanten van onze Opdrachtgever blij?

Dankzij jou hoeven onze klanten niet bang te zijn dat hun IT-infrastructuur platligt en zij hun business mislopen. Jij zorgt er namelijk onder meer voor dat zij voldoende IT'ers in dienst hebben. Daarnaast denk jij als IT business partner mee hoe zij hun services toekomstbestendig maken.

Jouw baan als Accountmanager betekent het opzetten van jouw eigen business, zelfstandig projecten leiden, successen (groots) vieren met collega's én een glimlach toveren op het gezicht van onze klanten.

Als Accountmanager Detachering Eindhoven:

- ben je verantwoordelijk voor het opzetten van jouw eigen business;
- achterhaal je uitdagingen van (potentiële) klanten en adviseer je hen de best passende oplossing om hun business te laten floreren;
- weet je hoe je sterke relaties opbouwt met jouw klanten;
- houd je je bezig met het opzetten van je eigen netwerk bestaande uit 100 DMU's;
- sta je maandelijks telefonisch in contact met je DMU's en bezoek je een select aantal;
- werk je nauw samen met onze IT-professionals en bereid je hen voor op de intakegesprekken met klanten.

Deze functie past bij jou, omdat je:

- omdat je een hbo-diploma op zak hebt, bij voorkeur in de richting van sales of commerciële economie
- omdat je gedreven, proactief en ondernemend bent;
- omdat je niet bang bent om de telefoon op te pakken en potentiële klanten te benaderen;
- omdat klanten zich jou na een gesprek twee weken later nog goed weten te herinneren;
- omdat je een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal hebt.

Wat kan je van Opdrachtgever verwachten?

- Een goed salaris en onbeperkte provisieregeling;
- De nieuwste telefoon naar keuze, een auto en laptop van de zaak;
- Gezellige etentjes, teamuitjes, borrels én een cadeautje voor je verjaardag (waarop je overigens vrij bent);
- Jaarlijkse buitenlandreizen en gave sales kick-offs bij bijvoorbeeld concerten;
- Health weeks en bootcamplessen;
- Persoonlijk opleidingsbudget

**Locatie: Amsterdam / Opdracht: vaste dienst**

***Een intakegesprek wordt standaard ingepland alvorens het cv eventueel bij de opdrachtgever wordt voorgesteld, bovendien zal er minimaal één referentie van je gevraagd worden. Wil je meer informatie? Neem dan snel contact op met Marcel Christoffel via mail: [marcel@olifantconsultancy.nl](mailto:marcel@olifantconsultancy.nl) of bel: 06-50237960***